

# **АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК**

**Курьянов А. В.**

к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета  
ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ,  
г. Мичуринск, Россия  
kurjanova\_galina@rambler.ru

**Гуваева С.В.**

магистрант 3 курса ЭЗМ31Б гр.  
института экономики и управления  
ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ,  
г. Мичуринск, Россия

Аннотация: Результативность функционирования организации находится в зависимости от возможности давать нужную доход. Недостаточные объемы приобретенной прибыли концентрируют интерес в повышении размера реализации, корректировки продажных цен и прочих условий реализации, а кроме того излишне высокие издержки, невысокий оборот денежных средств

Ключевые слова: оценка эффективности, эффективность функционирования, прибыль, рентабельность, доходность.

Результативность функционирования организации находится в зависимости от возможности давать нужную доход.

Присутствуют определенные соответствия показателей, нужные в целях стандартного функционирования предприятия. Таким образом, отпускная цена продукта обязана быть в удовлетворительном соотношении к размеру реализации, выручка в нормальном объеме к вложенным денежным средствам и т. д.

Данными соотношениями в значительной степени формируются ключевыми, ценностными аспектами доходности организации. Установить практические предпосылки данных негативных явлений возможно только с помощью рассмотрения капиталом ключевых характеристик прибыльности [1].

В целом прибыльность каждой организации и его результативность возможно оценивать с поддержкой абсолютных и относительных характеристик. Характеристики категории дают возможность изучить динамику разных характеристик доходов (балансовой, точной, нераспределенной) за несколько лет.

Характеристики 2-ой категории и в Наименьшей степени подвергаются воздействию стагнации экономики, так как изображают из себя разнообразные соответствия дохода и вложенных денежных средств либо доходы и выполненные расходы. 1-ое соответствие называется рентабельностью, 2-ое доходностью активов.

В едином случае рентабельностью называется соотношение дохода, приобретенного за установленный промежуток времени, к размеру денег, инвестированного в организацию. Макроэкономическое содержание этого признака заключается в том, что он определяет доход, получаемый вкладчиками денег с каждого рубля (личных или ссудных), вложенных в организацию.

В связи с тенденцией инвестиций и формой привлечения денег, есть и применяются разнообразные характеристики рентабельности:

Прибыльность активов (имущества)=

$$\frac{\text{Прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия}}{\text{Средняя величина активов}} * 100\%$$

Данный коэффициент определяет доход, получаемый предприятием с каждого рубля, вложенного в актив. В аналитических целях формируется эффективность, равно как целой совокупности активов:

Прибыльность активов =

$$\frac{\text{Прибыль, оставшаяся в распоряжении предприятия}}{\text{Средняя величина текущих активов}} * 100\%.$$

Если работа организации нацелена на будущее, в таком случае следует выработать инвестиционную политику. Данными о средствах, инвестированных в компанию, можно воспользоваться из формы № 1, равно как комплекс собственных средств и долгосрочных обязательств точно также как отличие средств и временных обязанностей). Признаком, отражающим результативность применения денег, инвестированных в организацию, считается прибыльность вложений:

Прибыльность вложений =

$$\frac{\text{Прибыль (до уплаты налога)}}{\text{Валюта баланса – Величина краткосрочных обязательств}}$$

Трейдерами денежных средств (акционеры) вбухивают в организацию собственные ресурсы с целью извлечения дохода с вложений, по этой причине, по мнению акционеров оптимальной оценкой итога работы считается присутствие дохода в инвестированный основной капитал. Коэффициент доходности в инвестированный акционерами (владельцами) основной капитал, именуемый также прибыльностью капитала формируется

$$\frac{\text{Прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия}}{\text{Величина собственного капитала}} * 100\%.$$

Размер признака рентабельности реализации располагается в прямой

связи от экономической структуры фирмы. Прибыльность продаж станет меньшей, нежели размер задолженности (и в соответствии с этим оплата за судные ресурсы).

Сравним развитие признака рентабельности собственных денежных средств за 2 этапа. Так как в рассматриваемый этап организация использовала долговременные займы, коэффициент рентабельности своих денег разнится от признака рентабельности вложений, на значение употребляемой с целью их исчисления дохода (вплоть до уплаты налога в основном случае и уже после уплаты в 2-ом). Различные отличия согласно данным признакам в сопоставлении с предыдущим годом (2,4 и 0,8) заявляют, об изменении структуры дохода.

Особенное внимание уделено рассмотрению рентабельности реализованного продукта. В данном случае оборот активов располагается в зависимости с объема величины активов. Но финансист, учитывающий финансовое положение компании должен подойти к оценке этого показателя в первую очередь, с позиции рациональности структуры имущества. В представленной информации, затормаживание оборачиваемости можно объяснить следующими условиями (стагнацией экономики, разрывом домашних связей), и с личными (неверным управлением запасами товарных ценностей [2]).

Характеристики рентабельности определяют единственный аспект к оценке производительности работы компании: они говорят о прибыльности инвестиций денежных средств в определенной организации. Но вероятен и другой подход, который предусматривает оценку производительности производственных затрат. В рамках данного подхода рассчитываются свойства, определяющие отношение дохода к расходам, или прибыли (вплоть до налогообложения) к затратам.

Немаловажно понимать целую необходимую сумму понесенных издержек, для точного расчета признака к затратам, подключаемым в структуру себестоимости, должны быть добавлены затраты и выплаты,

выполненные из чистого дохода. Таким способом, рассчитывается первоначальная стоимость, содержащая все без исключения издержки (производственные, торговые, экономические) и предоставляющие необходимую сумму, которая обязана компенсироваться при реализации продукта (продуктов), для того чтобы доход на основной капитал был неплохим. Первоначальная стоимость в этом смысле устанавливает стоимость, согласно которой необходимо реализовать продукцию, чтобы покрыть все расходы, уплатить долю и гарантировать нормальную прибыль акционеру на вложенный основной капитал.

Ещё один коэффициент себестоимости рационально рассчитывать предприятиям, использующим для финансирования своей деятельности средства, привлекаемые в ссудной торговой основе. В состав затрат в этом случае войдут все производственные и трейдерские расходы, но совсем никак затраты, связанные с уплатой % в заемном основном капитал или доходы основного капитал акционеров. В тот момент отличие от реализации продукта и этого показателя себестоимости будет показывать собой прибыль вплоть до уплаты % с-за применение ссудными средствами и налогов. Данный показатель широко используется для определения кредитоспособности с целью установления коэффициента процентного возмещения

К прибыльного возмещения =

$$\frac{\text{Прибыль, доуплаты процентов и налогов}}{\text{Проценты, выплачиваемые за период}}$$

Рекомендуемая значимость этого признака колеблется в различных странах, его размер 2–3. Важно продумать подход выручки и себестоимости в объеме переменных затрат. Это соответствие, определяет сложившуюся ставку переменных затрат, дает возможность давать прогноз перемена финансовых результатов в связи с переменной условий изготовления и окружающей среды (к примеру, стоимость на сырьевые материалы и

использованные материалы, обслуживание. Сведения обо всех упомянутых типах потерь в распоряжении управления компании.

2 способа оценки производительности работы (с точки зрения прибыльности инвестиций денежных средств, и с точки зрения эффективности потребления ресурсов взаимодействуют друг с другом). В завершение возможно сделать вывод о финансовом состоянии компании. Состав собственности анализируемого предприятия характеризуется максимальный удельным весом активов (49 и 52 %).

В структуре источников собственности компании доминирует собственный капитал, к окончанию года его часть сократилась с 77 до 67,3 %. В соответствии с этим на 9,9 % увеличилась часть ссудных денежных средств. Ликвидность предприятия характеризуется тем, то что активы компании несмотря на это покрывают его кратковременные обязательства, однако размер коэффициента возмещения уменьшается к окончанию года (с 2,15 до 1,78). Такое связано с опережающим ростом кратковременных обязательств в сопоставлении и с ростом стоимости оборотных средств.

Глубокую озабоченность порождает «качество» собственности компании - в составе активов часть не сбытовых возросла с 14,3 вплоть до 16,8 %. То обстоятельство, то, что в составе используемых денег компании больше 1/6 их части составляют не сбытовые активы, говорит об уменьшении его ликвидности. Высказанное подтверждается динамикой просроченной краткосрочной задолженности, часть которой в составе кратковременных обязанностей возросла с 19 до 33 %. Это свидетельствует о несоблюдении экономической стабильности компании. В компании замедлился оборот активов: на 12,7 дня увеличился промежуток оборота активов, в 5,5 дня - производственных запасов, в 5,4 дня - период расчетов с потребителями. Отклонение денег в расчетах и накопление повлекли

за собою потребность использовать дополнительные источники финансирования, какими являются долгосрочные кредиты банков.

Затормаживание оборачиваемости денег в компании сопровождалось сокращением времени, в том, что ему предоставлялась ссуда. Если в прошедшем периоде производственно-торговый оборот финансировался на счет капитала поставщика на протяжении 65 суток, в таком случае в отчетном этапе - ранее в протяжении 61,5 дня. При замедлении оборота денег подобная направленность может поставить организацию в положение несостоятельной. Замедление оборачиваемости активов в компании отрицательно сказалось на эффективности имущества: согласно сопоставлению с предшествующим периодом на 2,4 % уменьшилась эффективность использования собственных средств; на 6,8 % снизилась эффективность активов. Данное обстоятельство дает возможность охарактеризовать финансовое положение компании равно как непостоянное. С целью его стабилизации потребуются неотложные меры, равно как опись имущества активов предприятия и избавления от них, т. е. снятия их с «балласта» неликвидных и лежалых запасов, ускорение отгрузки готовой продукции и расчетов с потребителями и заказчиками, договоренность с банком либо займодавцами об отсрочке доли платежей.

### **Список литературы**

1. Любушкин Н.П., Лещева В.Б., Дьякова В.Г. Анализ финансово-экономической деятельности предприятий: Учеб. Пособие для вузов / Н.П. Любушкин. – М.: ЮНИТИ – ДАНА, 2015. – с. 471.
2. Прыткина Л.В. Экономический анализ предприятий: Учебник для вузов. – 2-е изд., перераб. и доп. / Л.В. Прыткина. – М.: ЮНИТИ – ДАНА, 2014. – с. 407.

# **ANALYSIS AND ASSESSMENT OF EFFICIENCY OF ACTIVITY OF AGRICULTURAL ENTERPRISES**

**Kuryanov A.B.,**

Ph. D., associate Professor of Finance and accounting

e-mail: kurjanova\_galina@rambler.ru

**Guvayeva S.V.**

undergraduate 3rd year Э3М31Б gr.

Institute of Economics and management

Michurinsk State Agrarian University,

Michurinsk, Russia

Abstract: the Effectiveness of the organization is dependent on the ability to give the desired income. Insufficient volumes of the acquired profit concentrate interest in increase of the size of realization, adjustment of selling prices and other conditions of realization, and besides excessively high costs, low turnover of money

Key words: efficiency assessment, functioning efficiency, profit, profitability, profitability.