

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ

Трунов Андрей Игоревич,

к.э.н., доцент

кафедры экономики и коммерции

ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ,

г. Мичуринск, РФ

tai_84@mail.ru

Куликова Анна Игоревна,

студентка 3 курса

Института экономики и управления

ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ,

г. Мичуринск, РФ

a.kulickowa2013@yandex.ru

Аннотация. Статья посвящена проблеме изучения теоретических основ эффективного ведения хозяйственной деятельности организациями.

Ключевые слова. Хозяйственная деятельность, эффективность, организация.

В отечественной экономической литературе последних десятилетий вряд ли можно найти более распространенное понятие, чем эффективность. Ему посвящено множество научных трудов и исследований. Даны общие и множество частных трактовок этого понятия, рассмотрены основы его формирования и предложены различные методы измерения. Иногда этому понятию придавался и типично лозунговый характер. Дискуссии в этом направлении не прекратились и с началом кардинальных экономических преобразований, когда на первый план были выдвинуты иные, казалось бы более актуальные вопросы [1, с. 18].

В зарубежной научной литературе экономическое понятие "эффективность" тесно связано с альтернативным выбором использования ресурсов. При данном подходе эффективность рассматривается как отношение того, что организация реально производит, к тому, что оно могло бы производить при имеющихся ресурсах, знаниях и возможностях. В таком случае альтернативой выступает выбор разных видов деятельности, а в основу оценки эффективности положено сравнение полученной и упущенной прибыли. Последняя, олицетворяет доходные виды деятельности, от которых организации по разным причинам пришлось отказаться. При этом может быть две причины неэффективной деятельности организации. Первая — лишние расходы, в т. ч. большое количество отходов, вторая — неэффективная система их выбора, когда ресурсы неправильно распределены между разными видами деятельности.

Экономическая эффективность зависит от экономического эффекта, а также от затрат и ресурсов, которые вызвали данный эффект. Таким образом, экономическая эффективность — величина относительная, получаемая в результате сопоставления эффекта с затратами и ресурсами.

В рыночной практике хозяйствования встречаются самые разные формы проявления экономической эффективности. Экономические и технические аспекты эффективности характеризуют развитие основных факторов производства и результативность их использования. Социальная эффективность отражает решение конкретных социальных задач (улучшение условий труда, охрану окружающей среды и т.д.). Однако все эти виды эффективности в конечном итоге должны способствовать росту рентабельности организации [3, с. 47].

Эффективность производства относится к числу ключевых категорий рыночной экономики, которая непосредственно связана с достижением конечной цели развития общественного производства в целом и каждого организации в отдельности. В общем виде экономическая эффективность

производства представляет собой количественное соотношение двух величин – результатов хозяйственной деятельности и производственных затрат.

Сущность повышения экономической эффективности производства состоит в увеличении экономических результатов на каждую единицу затрат в процессе использования имеющихся ресурсов.

Основополагающим принципом формирования системы показателей эффективности и выражения ее сущности на всех уровнях управления экономикой (страны, отрасли, хозяйствующего субъекта) является соотношение конечного результата (в виде национального дохода, валового внутреннего продукта, объема выпуска или реализации продукции) и эффекта (прибыли) с примененными и потребленными ресурсами (в совокупности или по отдельным видам) [2, с. 5].

Соотношение показателей можно исчислять различными способами. При определении показателя эффективности как отношения результата в виде объема выпуска (реализации) продукции или эффекта (прибыли) к ресурсам или затратам необходимо ориентироваться на его максимизацию. При использовании обратных показателей в виде отношения ресурсов или затрат к объему выпуска (реализации) продукции или эффекту (прибыли) важно добиваться их минимизации. Практическое использование системы показателей экономической эффективности в отраслях и хозяйствующих субъектах предусматривает:

- ориентацию организаций (отраслей) на интенсивный путь развития и достижение более высокого уровня эффективности в динамике;
- выявление резервов дальнейшего совершенствования хозяйственной деятельности организаций (отраслей) на основе внедрения достижений научно-технического прогресса, современной технологии и улучшения организации производства;
- создание действенного механизма повышения эффективности [1, с. 20].

Результаты деятельности организации можно увидеть и проанализировать согласно системе экономических показателей

эффективности деятельности организации, которые представлены в таблице 1 [3, с. 98]

Таблица 1

Система показателей экономической эффективности
хозяйственной деятельности организаций

Группа показателей эффективности	Показатели
1. Обобщающие показатели	1.1 Темпы роста производства продукции 1.2. Производство продукции на 1 руб. затрат 1.3. Относительная экономия: 1) основных производственных фондов 2) нормируемых оборотных средств 3) материальных затрат (без амортизации) 4) фонда оплаты труда 1.4 Общая рентабельность 1.5 Снижение затрат на 1 руб. товарной продукции
2. Показатели эффективности использования труда	2.1. Темпы роста производительности труда 2.2. Доля прироста продукции в результате повышения производительности труда 2.3. Экономия живого труда годового количества работников (по сравнению с условиями базисного года) 2.4. Отношение прироста заработной платы к приросту производительности труда
3. Показатели эффективности использования основных фондов	3.1. Фондоотдача 3.2. Производство товарной продукции на 1 руб. среднегодовой стоимости нормируемых оборотных средств
4. Показатели эффективности использования материальных ресурсов	4.1. Материальные затраты (без амортизации) на 1 руб. товарной продукции 4.2. Расход важнейших видов материальных ресурсов в натуральном выражении на 1 руб. товарной продукции

5. Показатели эффективности новой техники	5.1. Рост производительности труда 5.2. Снижение себестоимости продукции 5.3. Относительная экономия материальных ресурсов 5.4. Экономический эффект в результате внедрения новой техники
6. Показатели эффективности капитальных вложений	6.1. Удельные капитальные вложения: 1) на единицу производственной мощности (по важнейшим видам продукции) 2) на 1 руб. прироста продукции 6.2. Срок окупаемости капитальных вложений

В целях систематизации подходов к оценке эффективности организаций целесообразно разделить существующие методики на две принципиально различные группы: количественные и качественные. Наиболее проработанными подходами в количественной оценке эффективности организаций является стоимостной и финансово-экономический подходы.

В рамках стоимостного подхода с использованием различных методов (доходный, затратный, сравнительный) оценивается справедливая рыночная стоимость организации, которая сопоставляется с имеющимися ресурсами или же затратами организации. Финансово-экономический подход к оценке эффективности организации предполагает разработку систему показателей, отражающих достижение поставленных целей организации.

Качественные подходы к оценке эффективности организаций акцентируют внимание на отдельных аспектах (организационный, социальный, экологический и т.д.) деятельности организаций. В современных условиях стремительно изменяющейся внешней предпринимательской среды нельзя ограничиваться только экономической стороной проблемы. Обобщение работ российских ученых-экономистов позволяет систематизировать показатели эффективности организаций,

включающие функциональный, технологический, социальный и экологические аспекты.

Список литературы

1. Буздалов И.Н. Интенсификация сельского хозяйства необходима // АПК: экономика, управление. №3. 2013. – С. 10-22.

2. Миначов М.А. Стратегия устойчивого развития агропромышленного комплекса / М.А. Миначов // АПК: экономика и управление. – 2004. - №9. - с. 3-11 .

3. Оглоблин Е.С. Организационно-экономические основы эффективности сельскохозяйственного производства регионального АПК / Е.С. Оглоблин, В.А. Свободин. - М.: ВНИЭСХ, 1994. - 156 с.

THEORETICAL BASES OF ECONOMIC ACTIVITY ORGANIZATIONS

Trunov Andrey Igorevich,

PhD Econ.,

associate professor of economy and commerce

Michurinsk State Agrarian University,

Michurinsk, Russia

tai_84@mail.ru

Kulikova Anna Igorevna,

student 3 courses

Institute of economy and management

Michurinsk State Agrarian University,

Michurinsk, Russia

a.kulickowa2013@yand

Summary. Article is devoted to a problem of studying of theoretical bases effective conducting economic activity by the organizations.

Keywords. Economic activity, efficiency, organization.