

ОЦЕНКА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

Курьянов А. В.

к.э.н., доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета
ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ,
г. Мичуринск, Россия
kurjanova_galina@rambler.ru

Дубовик А. С.

магистрант 2 курса института экономики и управления
ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ,
г. Мичуринск, Россия

Варганова С.Е.,

бакалавр ЭЗБ51ЭБ гр.
института экономики и управления
ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ,
г. Мичуринск, Россия

Аннотация: Понятие производственного потенциала предприятия, его элементы. Характеристика производственного потенциала. Эффективность использования основных средств.

Ключевые слова: производственный потенциал, элементы производственного потенциала предприятия, фондоотдача, фондоемкость, фондовооруженность, фондорентабельность.

Вопросы оценки эффективности деятельности предприятия никогда не теряли своей актуальности. Эффективное функционирование предприятия складывается из множества факторов, но ключевыми были и остаются ресурсы предприятия. Знание уровня производственного потенциала дает возможность принимать своевременные и экономически целесообразные решения в управлении производством и предприятием в целом, влияющие на его текущее и перспективное состояние.

Под понятием потенциал в экономике понимаются источники, возможности, средства, запасы, которые могут быть использованы для решения какой-либо задачи, достижения определенной цели.

Под термином производственный потенциал предприятия чаще всего понимается совокупность ресурсов предприятия. Он является одной из основных характеристик предприятия и напрямую связан с социально-экономическим развитием страны.

В отечественной научной литературе одним из первых понятие «производственный потенциал» использовал А.И. Анчишкин, включая в него «набор ресурсов, которые в процессе производства принимают форму факторов производства».

В таком случае все элементы производственного потенциала служат одной общей цели, стоящей перед предприятием. Место и функции каждого элемента определяются требованиями, предъявляемыми к совокупности элементов в целом, и характеризуют его упорядоченность. С другой стороны, выполнение совокупностью элементов общей для производственного потенциала задачи означает, что они взаимосвязаны и взаимодействуют между собой. Таким образом, производственный потенциал отвечает требованиям, предъявляемым к системам.

При проведении анализа производственного потенциала предприятия необходимо обоснованно подойти к выбору перечня оцениваемых ресурсов. Исследование публикаций по теории потенциалов не дает единого представления о структуре потенциала предприятия.

По мнению А.А. Кутина и С.В. Люцка наиболее значимыми при оценке производственного потенциала являются следующие составляющие: основные производственные фонды предприятия; оборотные средства предприятия, материальные ресурсы; персонал; техническая база предприятия и применяемые технологии; особые знания, информационные технологии и ресурсы.

П.И. Разиньков считает, что элементами производственного потенциала предприятия являются: основные производственные фонды, промышленно-производственный персонал, применяемые технологии, энергия и информация.

Производственному потенциалу присущ ряд специфических характеристик. Прежде всего, целостность, означающая, что только при наличии всех элементов потенциала возможно достижение конечного результата его функционирования – выпуск продукции. А также такие особенности как: взаимозаменяемость, взаимосвязь элементов, способность к достижению новейших достижений НТП, гибкость и адаптивность к продукции, к изменяющимся экономическим и производственно-техническим условиям. Изучение этих механизмов становится инструментом управления эффективностью производства, способствует качественному рывку в обновлении производства, инвестиционной политике, выявлению механизма гибкости, что позволяет снизить затратноёмкость общественного производства и повысить возможности общества, в удовлетворении потребностей.

Стоит также отметить, что главная задача производственного потенциала заключается в изготовлении продукции, то есть в ее воспроизводстве. Очевидно, что для того, чтобы производственный потенциал смог осуществить этот непрерывный и постоянно возобновляющийся процесс, он сам также должен непрерывно и постоянно воспроизводиться. Производственный потенциал должен обладать способностью к самовоспроизводству. На практике эта способность подтверждается рядом тенденций: системой ремонтов и модернизацией основных фондов предприятия. Следует отметить и другую

форму проявления воспроизводственной способности производственного потенциала, как техническое перевооружение и реконструкция производства.

На состояние и использование производственного потенциала влияет множество факторов, процессов и только детальный анализ каждого элемента, образующего его, дает полное понятие о том, как управлять потенциалом наиболее эффективно.

Эффективность использования основных средств характеризуется показателями фондоотдачи, фондоемкости, фондовооруженности, фондорентабельности, относительной экономии средств, повышения объема производства товаров, повышения производительности труда, снижения себестоимости товаров и затрат на воспроизводство основных средств, увеличения сроков службы средств труда.

Рассмотрим некоторые из них:

1. Обобщающим показателем эффективности использования основных средств является фондоотдача. Фондоотдача – это финансовый коэффициент, характеризующий эффективность использования основных средств организации. Фондоотдача показывает общую отдачу от использования каждого рубля, затраченного на основные производственные фонды, то есть эффективность этого вложения средств.

Фондоотдача основных фондов определяется как отношение стоимости продукции (валовой, товарной или реализованной) к среднегодовой стоимости основных фондов:

$Ф_о = ТП / Ф_{ср}$, где $Ф_о$ – фондоотдача;

$ТП$ – объем производства и реализации продукции, руб.;

$Ф_{ср}$ – среднегодовая стоимость основных производственных фондов предприятия, руб.

Следует отметить, что сам по себе показатель фондоотдачи не говорит об эффективности использования производственных фондов, а лишь показывает, как соотносится объем полученной от реализации продукции (т. е. выручки) со стоимостью имеющихся у организации средств труда. Сделать вывод именно

об эффективности использования производственных фондов можно, сравнивая показатель фондоотдачи в динамике за ряд лет, либо сравнивая его с таким же показателем для других, аналогичных предприятий той же отрасли.

Повышение фондоотдачи основных средств является положительным моментом в деятельности организации, так как способствует снижению себестоимости выпускаемой товара, а, следовательно, повышению прибыли.

Повышение фондоотдачи ведет к снижению суммы амортизационных отчислений, приходящихся на один рубль готовой продукции или амортизационной емкости.

Рост фондоотдачи является одним из факторов интенсивного роста объема выпуска продукции.

2. Другим важным показателем, характеризующим эффективность использования основных средств, является фондоемкость основных средств.

Фондоемкость – это величина, обратная фондоотдаче. Она рассчитывается как отношение стоимости основных производственных фондов к объему выпускаемой продукции:

$Фё = Ф_{ср} / ТП$, где $Фё$ – фондоемкость;

$Ф_{ср}$ – среднегодовая стоимость основных производственных фондов, руб.;

$ТП$ – объем производства и реализации продукции, руб.

Показатель фондоемкости характеризует уровень денежных средств, вложенных в основные фонды для производства продукции заданной величины.

Значение фондоемкости зависит от того насколько оптимизирован технологический процесс на предприятии.

Иными словами, чем выше эффективность использования технологического оборудования (основных фондов), тем больше производится продукции. При этом фондоемкость снижается.

А это означает, что себестоимость продукции также будет снижаться, а прибыль предприятия возрастать. В целом, экономическая эффективность производственного процесса также будет расти.

Выражаться это будет в окупаемости вложенных в основные средства производства капиталов.

3. Эффективность работы предприятия во многом определяется уровнем фондовооруженности труда, определяемой стоимостью основных производственных фондов к числу рабочих (работников промышленно-производственного персонала) предприятия:

$F_v = F_{ср} / Ч_{ппп}$, где F_v – фондовооруженность;

$F_{ср}$ – среднегодовая стоимость основных производственных фондов, руб.;

$Ч_{ппп}$ – численность промышленно-производственного персонала.

Эта величина должна непрерывно увеличиваться, так как от нее зависит техническая вооружённость, а, следовательно, и производительность труда.

4. Показатель фондорентабельности характеризует рентабельность основных фондов и определяется по формуле:

$F_r = П / F_{ср}$, где F_r – фондорентабельность;

$П$ – прибыль от продажи продукции, работ, услуг, руб.;

$F_{ср}$ – среднегодовая стоимость основных производственных фондов предприятия, руб.

Рост показателя фондорентабельности в динамике характеризует более эффективное использование основных фондов, а уменьшение данного показателя в динамике при одновременном увеличении фондоотдачи говорит об увеличении затрат предприятия.

Если предприятие переходит на выпуск новых товаров или осваивает новую технологию, снижение показателя оправдано, так как это требует значительных инвестиций, отдача от которых происходит не сразу.

Рассмотрим изменения показателей фондоотдачи, фондоемкости, фондовооруженности и фондорентабельности на примере Агропромышленного комплекса Мичуринского района. Данные посчитаны и сведены в таблице:

Таблица 1

Анализ эффективности использования основных фондов в Мичуринском районе Тамбовской области за 2015–2017 гг.

Показатели	2016 год	2017 год	Отклонение в сравнении с 2016 годом +,-	Темп роста в сравнении с 2016 годом, %	2015 год	Отклонение в сравнении с 2017 годом +,-	Темп роста в сравнении с 2017 годом, %
Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	381930	595448	201351	156	766484	171036	129
Прибыль от продажи продукции, тыс. руб.	161656	229578	67922	142	242112	12534	105
Среднесписочная численность рабочих, чел.	917	850	-67	92	745	-105	88
Объем выпущенной товарной продукции (выручка), тыс. руб.	1081689	1427211	345522	132	1015133	-412078	71
Фондоотдача, руб./руб.	2,83	2,39	-0,44	84,45	1,32	-10,07	55,23
Фондоемкость, тыс. руб.	35,30	41,72	6,42	118,19	75,50	33,79	180,99
Фондовооруженность, тыс. руб./чел.	416,50	700,52	284,02	168,19	1028,84	328,32	146,87
Фондорентабельность, %	42,33	38,56	-3,77	91,09	31,59	-6,97	81,92

На основании таблицы можно сделать следующий вывод:

1. Снижение фондоотдачи основных средств и увеличение фондоемкости к 2017 году является отрицательным моментом, так как способствует повышению себестоимости выпускаемой товара, а, следовательно, снижению прибыли.

2. Величина фондовооруженности увеличивается – это положительный момент, так как от нее зависит техническая вооруженность.

3. Снижение показателя фондорентабельности характеризует менее эффективное использование основных фондов к 2017 году.

В заключение следует отметить, что роль и значение производственного потенциала предприятия в общественном производстве не остаются неизменными. Производственный потенциал предприятия является материальной предпосылкой ускорения научно-технического прогресса. Между ними существует взаимосвязь – чем выше технико-экономический уровень элементов потенциала и степень их использования, тем мощнее база (материально – техническая) научно – технического прогресса, тем шире горизонты внедрения его достижений, больше возможностей для совершенствования и увеличения размеров элементов производственного потенциала предприятия. Они взаимно совершенствуют и развивают друг друга.

Основное значение производственного потенциала предприятия заключается в создании новых стоимостей, а его элементы должны целенаправленно адаптироваться к требованиям изготавливаемой продукции. Это свое назначение он сможет выполнить, если принятая им вещественно натуральная форма и количественное соотношение его составляющих делают его способным функционировать как стоимость, создающую стоимость и прибавочную стоимость. То есть когда состав и характеристики элементов производственного потенциала соответствуют и определяются параметрами изготавливаемой продукции.

При этом производственный потенциал предприятия напрямую связан с темпами социально-экономического развития страны. Улучшение его использования способствует росту производства инвестиционных ресурсов и товаров народного потребления при одних и тех же затратах общественного труда. А качественные его характеристики определяют степень удовлетворения

материальных и духовных потребностей народа и само качество экономического и социального роста.

Список литературы

1. Вайс Т.А. Экономика предприятия [Текст]: Учебник / Т.А. Вайс, Е.Н. Вайс, В.С. Васильцов. – М.: КноРус, 2015. – 244 с.
2. Мансурова Н.А. Вопросы оценки производственного потенциала фирмы: Сб. научных трудов «Предпринимательство в переходной экономике». [Текст] – Тверь: Твер. гос. ун-т, 2006. – с. 70
3. Разиньков П.И. Производственный потенциал предприятия. Формирование и использование [Текст]: Монография. – Тверь: ТГТУ, 2005. – с. 131
4. Формы отчетности о финансово-экономическом состоянии товаропроизводителей Агропромышленного комплекса за 2015 г., 2016 г., 2017 г.
5. Экономический анализ [Текст]: Учебник / Г.В. Савицкая. – 14-е изд., перераб. и доп. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. – 649 с.

ASSESSMENT OF PRODUCTION POTENTIAL OF AGRICULTURAL ENTERPRISES

Kuryanov V. A.

Ph. D., associate Professor of Finance and accounting

kurjanova_galina@rambler.ru

Dubovik A. S.

2nd year master's student of the Institute of Economics and management

Varganova S.E.,

bachelor Э3Б51ЭБ gr.

Institute of Economics and management

Michurinsk State Agrarian University,

Michurinsk, Russia

Abstract: the Concept of the production potential of the enterprise, its elements. Characteristics of production capacity. Efficiency of use of fixed assets.

Key words: production potential, elements of the production potential of the enterprise, capital productivity, capital intensity, capital intensity, capital profitability.